

# PROGRAMA EMPRENDE FULP

Actividades para el Autoempleo y el Emprendimiento



## Servicio de asesoramiento a emprendedores

### Taller: Vender sin tocar

Martes, 2 de abril de 2024 17:00h a 19:00h

online

#### Descripción del evento

La venta es el resultado final de todo el esfuerzo realizado en cada proyecto empresarial, es decir, toda empresa depende de su nivel de ventas para subsistir o crecer.

La realidad es que, en muchas ocasiones, se invierte en muchos aspectos de la empresa, pero no en capacitar al equipo de ventas para que esté actualizado al tiempo en el que vivimos. Las personas consumidoras están sobreinformadas o tienen exceso de oferta, lo que genera desconfianza en el proceso de compra.

En este taller, vamos a analizar y explicar cuáles son las cualidades que debe tener un equipo de ventas para tener resultados en el mercado actual. Trataremos la actitud desde la que hay que tener para vender, que no es otra que la de centrarnos en nuestra clientela sin pensar en el resultado, hasta aspectos más técnicos como el rebatir objeciones de cualquier tipo.

Inscríbete y te aseguramos que verás las ventas desde un prisma totalmente diferente al que hasta ahora te han contado. ¡Te esperamos!

#### Inscríbete en

[fulp.es/eventos/taller-vender-sin-tocar-1121](https://fulp.es/eventos/taller-vender-sin-tocar-1121)